

Société : ACO s.a.s.

Secteur d'activité : Matériaux de construction. ACO conçoit, produit et commercialise des solutions innovantes et durables de gestion du cycle de l'eau

Localisation du siège : Notre Dame de l'Isle (27), près de Vernon, entre Rouen et Paris.

Type de contrat : CDI

Début du contrat : dès que possible

Expérience requise : Formation Bac+5, avec minimum 3 ans d'expérience en marketing Produits, idéalement dans le secteur du bâtiment ou dans un univers industriel

Anglais Impératif (l'allemand est un plus)

Mobilité pour assurer les déplacements en France et à l'étranger

PRESENTATION DE L'ENTREPRISE

Le Groupe ACO, leader mondial des systèmes de drainage, a pour ambition de mettre à la disposition de ses clients une expertise globale en matière de cycle de l'eau. Sa mission est de concevoir, produire et proposer des solutions innovantes et durables pour récupérer, prétraiter, réguler et restituer les eaux pluviales et usées à l'intérieur et à l'extérieur des bâtiments. Dans le cadre de son développement, ACO s.a.s. recherche un Chef de Marché (H/F), motivé(e) et impliqué(e) pour accompagner la montée en puissance de ses activités.

VOS MISSIONS

Sous la responsabilité du Directeur de Business Unit, votre mission consiste à élaborer les stratégies et les plans d'actions pour le segment de marché dont vous aurez la responsabilité, et en piloter la mise en œuvre opérationnelle, en lien avec la stratégie du groupe ACO. Vous gérez la vie du produit, de sa conception à sa distribution, en étant l'interface avec l'ensemble des services concernés. Vous participez aux réunions Groupe pour retranscrire les besoins du marché Français, et prendre les informations nécessaires à la croissance.

VOS ACTIVITES

- Produits/Innovation/refonte de gammes
 - Identification du besoin client & marché
 - Définition du positionnement produit en phase avec les enjeux technologiques et économiques, et en tenant compte de la stratégie de développement de l'entreprise
 - Rédaction du cahier des charges fonctionnel : définir des spécifications fonctionnelles précises et assurer la bonne traduction en termes de spécifications techniques avec les équipes de développement du groupe
 - Validation de l'adéquation du développement au cahier des charges défini en amont
 - Participation aux projets de développement, en coordination avec les équipes de la société et du groupe
- Orientation stratégique : Elaboration d'un plan annuel et d'un plan stratégique à 3 ans
 - Consolidation de la connaissance marchés et des clients (métiers, attentes, parcours d'achat, systèmes de décision...)
 - Veille concurrentielle
 - Identification des opportunités de développement et réalisation des études de marchés
 - Suivi des performances du marché et analyse ROI
- Marketing opérationnel : Déploiement des plans d'actions pour gagner et fidéliser les clients
 - Développement d'outils d'aide à la vente (brochures, guides, affiches, vidéos, argumentaires, formation...)
 - Elaboration et pilotage d'un plan d'activation de vente
 - Assurer une communication interne, notamment auprès des équipes commerciales pour accompagner le lancement de produits ou la refonte des gammes
 - Assurer une veille permanente sur les retours clients, marché et sur les performances commerciales
 - Assurer le suivi budgétaire et l'adéquation permanente des ressources aux objectifs fixés.
 - Respect des délais et impératifs de lancement commerciaux et mise sur le marché des nouveautés : marketing mix
- Commerce : Interface entre l'équipe marketing et l'équipe commerciale
 - Identification des besoins de la force de vente
 - Soutien à la force de vente sur les demandes clients
 - Aide à la prescription

ACO s.a.s.

" Le Quai à Bois " - B.P. 85

27940 Notre-Dame-de-l'Isle - France

Tél. + 33 2.32.51.20.31

Fax + 33 2.32.51.50.82

E-mail : contact@aco.fr / www.aco.fr



- *Management transversal*
 - *Pilotage de projets de refonte de gammes ou lancement de produits avec les services supports*

VOS COMPETENCES TECHNIQUES

- *Vision stratégique*
- *Maîtrise des techniques et outils marketing*
- *Capacité à délivrer à échéance selon le plan établi*

QUALITES REQUISES

- *Rigueur et organisation*
- *Force de proposition et proactivité*
- *Sens du client et orientation résultat*
- *Sens du contact, du relationnel et du travail en équipe*
- *Capacité à piloter et à coordonner*

Vous pensez répondre aux missions et activités qui vous sont présentées, alors n'hésitez pas à nous écrire à l'adresse suivante : recrutement@aco.fr

ACO s.a.s.

" Le Quai à Bois " - B.P. 85
27940 Notre-Dame-de-l'Isle - France
Tél. + 33 2.32.51.20.31
Fax + 33 2.32.51.50.82
E-mail : contact@aco.fr / www.aco.fr

